

Le pressioni commerciali, ma non solo. La “vendita malata”, quella a tutti i costi, in spregio di regole e limiti è un problema gravissimo, che non solo ci espone a stress intollerabile, ma anche a rischi disciplinari e patrimoniali.

Insieme possiamo capirne le ragioni, anche quelle più subdole e nascoste e per questo più pericolose. E soprattutto difenderci e riprenderci la dignità del nostro lavoro.

Ne parleremo approfonditamente e ci confronteremo con tutti voi in questi giorni e in quelli a venire. Filiale per filiale, scrivania per scrivania: insieme possiamo costruire una strategia efficace.

Per l’istante qui trovate:

- [un minikit di sopravvivenza con le informazioni più basilari](#)
- [un documento analitico da cui partire per costruire un vero cambiamento culturale nel nostro lavoro](#)
- [Video intervista di presentazione](#)

Vai al [sito Fisac Intesa Sanpaolo](#)

Photo by [Miniwiz Ltd.](#) 