

RACCOMANDATA A.R.

(trasmessa anche a mani, a mezzo fax e/o e-mail)

Siena, 26 aprile 2017

Spett.li
SEGRETERIE NAZIONALI

- FABI
- FIRST-CISL
- FISAC-CGIL
- SINFUB
- UGL
- UILCA
- UNISIN

Loro Sedi

Spett.li
ORGANI DI COORDINAMENTO

- FABI
- FIRST-CISL
- FISAC-CGIL
- SINFUB
- UGL
- UILCA
- UNISIN

di Banca MPS S.p.A.

Loro Sedi

Spett.li
RAPPRESENTANZE SINDACALI AZIENDALI

- FABI
- FIRST-CISL
- FISAC-CGIL
- SINFUB
- UILCA

di CARTASI S.p.A.

Loro Sedi

R

Spett.li
RAPPRESENTANZE SINDACALI AZIENDALI
- FIRST -CISL
- FISAC-CGIL
- UNISIN
di MPS Capital Services S.P.A.
Loro Sedi

e p.c. Spett.le
A.B.I.

Sede di Roma
Sede di Milano

Oggetto: Cessione di ramo d'azienda di MPS S.p.A. in favore di CartaSi S.p.A.

Procedura sindacale ai sensi di legge (art. 47 L. n. 428 del 29.12.90)

Con la presente si fornisce a codeste spett.li OO.SS., ai sensi delle vigenti disposizioni di legge (art. 47 L. 428/90), informativa in ordine al progetto di cessione delle attività riconducibili al business del *merchant acquiring*.

1. Premessa e motivi del Progetto

Il progetto rientra nelle operazioni di cessione previste dal Piano Industriale di Banca MPS (di seguito "la Banca") 2016/2019, in ottica di maggiore rafforzamento dei parametri di solidità (CET1).

Per CartaSi S.p.A., Società leader in Italia nei pagamenti elettronici, controllata dall'Istituto Centrale delle Banche Popolari Italiane S.p.A. (di seguito "ICBPI"), l'acquisizione del Merchant Acquiring della Banca consentirà l'ampliamento della base dei clienti nel mercato italiano realizzando al contempo significative sinergie, rientrando nell'ambito della strategia del Gruppo ICBPI volta a consolidarne la posizione di leadership nel mercato dei servizi di pagamento, in particolare per quanto riguarda i servizi di acquiring.

In linea con quanto sopra, la Banca ha raggiunto un accordo vincolante con ICBPI per la cessione delle attività riconducibili al business acquiring. L'operazione prevede inoltre la costituzione tra la Banca e ICBPI, tramite la sua controllata CartaSi S.p.A., di una partnership di durata decennale per lo sviluppo ed il collocamento, tramite la rete distributiva del Gruppo MPS, di prodotti e servizi di pagamento a supporto della clientela attuale e prospettica.

Il closing dell'operazione, ipotizzato per il mese di Giugno, è subordinato al soddisfacimento di alcune condizioni sospensive, standard per operazioni di questo tipo, tra cui l'ottenimento dell'autorizzazione da parte della Banca d'Italia.

2. Assetto organizzativo

La Banca gestisce attualmente il business in questione distribuendo i propri prodotti e servizi a circa 100 mila clienti attraverso le circa 1.850 filiali presenti sul territorio nazionale.

Il business del Merchant Acquiring è attualmente svolto in BMPS dal Servizio Acquiring, all'interno dell'Area Mercati e Prodotti Retail nella Direzione Retail e si articola in due Settori:

- a. il Settore Prodotti Acquiring;
- b. il Settore Specialisti Acquiring.

L'attività di Merchant Acquiring è un insieme di servizi che si collocano nella "filiera" della più ampia attività di servizi di pagamento a mezzo carte di credito. In questo ambito, le funzioni affidate all'Acquirer sono essenzialmente le seguenti:

1. promozione dell'affiliazione alla rete delle carte di credito dei singoli Merchant (ossia delle imprese che, per effetto dell'affiliazione, accettano le carte di credito per i pagamenti);
2. negoziazione e conclusione dei contratti di affiliazione;
3. organizzazione del sistema di accettazione, autorizzazione e validazione dei pagamenti mediante carte di credito;
4. facilitazione ed esecuzione a favore dei Merchant dei pagamenti autorizzati e validati;
5. altre attività informative (Es. invio di estratti-conto ai merchant).

Il perimetro dell'operazione di cessione di Ramo d'Azienda così definito, sotto il profilo del Personale coinvolto nell'operazione, ossia delle Risorse funzionali all'esercizio del Ramo d'Azienda ceduto, è costituito da 25 Dipendenti – di cui 1 Dirigente, 18 Quadri Direttivi, 6 appartenenti alle Aree Professionali – oggi assegnati alla suddetta struttura aziendale della Banca. (Cfr. allegato - Dettaglio della Struttura Organizzativa con l'indicazione della Sede di Lavoro e dell'inquadramento delle Risorse).

3. Conseguenze giuridiche, economiche e sociali per i Lavoratori coinvolti nel conferimento di Ramo d'Azienda e misure previste nei confronti degli stessi

Il Ramo d'Azienda oggetto dell'operazione si integrerà nell'attuale modello organizzativo di CartaSi S.p.A., nell'ambito della Business Unit Merchant Services.

Per quel che concerne le ricadute sul Personale, la titolarità dei rapporti di lavoro dei Dipendenti di Banca MPS e di MPS Capital Services, addetti alle attività oggetto di cessione, passerà a CartaSi senza soluzione di continuità ai sensi dell'art. 2112 c.c., trovando applicazione le previsioni richiamate dal medesimo articolo.

CartaSi garantirà alle Risorse che rientrano nel perimetro del Ramo oggetto di cessione, il mantenimento dell'attuale Sede di Lavoro (cfr. allegato – Dettaglio della Struttura Organizzativa con l'indicazione della Sede di Lavoro e dell'inquadramento delle Risorse)

Con la presente comunicazione, resa ai sensi ed agli effetti delle vigenti previsioni di Legge e contratto (art. 47 della Legge 29.12.1990 n. 428), restando a disposizione per ogni eventuale ulteriore informazione e disamina, Vi dichiariamo, sin da ora, la nostra piena disponibilità per l'immediato inizio degli incontri: a tale riguardo proponiamo la data del 3 Maggio p.v. alle ore 10.30 presso la Sala San Donato – SIENA.

Vi preghiamo pertanto di voler fornire alle scriventi i nominativi dei componenti l'apposita delegazione sindacale, così come previsto dall'art. 25 dell'Accordo di Settore del 25.11.2015 in materia di libertà sindacali.

Distinti saluti.



Banca Monte dei Paschi di Siena S.p.A.



Cartasi S.p.A.



MPS Capital Services Banca per le Imprese S.p.A.

Paul

Allegato - Dettaglio della Struttura Organizzativa con l'indicazione della Sede di Lavoro e dell'inquadramento delle Risorse

| | |
|--------------------------------------|-----------|
| Servizio Acquiring | 1 |
| PADOVA | 1 |
| DIR | 1 |
| Settore Prodotti Acquiring | 7 |
| PADOVA | 7 |
| QQDD | 7 |
| Settore Specialisti Acquiring | 17 |
| AREZZO | 1 |
| AP | 1 |
| BARI | 1 |
| QD | 1 |
| BOLOGNA | 1 |
| QD | 1 |
| CATANIA | 1 |
| QD | 1 |
| FIRENZE | 1 |
| AP | 1 |
| LUCCA | 1 |
| AP | 1 |
| MANTOVA | 1 |
| AP | 1 |
| MILANO | 2 |
| AP | 1 |
| QD | 1 |
| PADOVA | 2 |
| QQDD | 2 |
| PERUGIA | 1 |
| AP | 1 |
| REGGIO CALABRIA | 1 |
| QD | 1 |
| ROMA | 2 |
| QQDD | 2 |
| SALERNO | 1 |
| QD | 1 |
| TRIESTE | 1 |
| QD | 1 |